



115

i negozi totali  
in Calabria, tra diretti  
e affiliati

550

la rete complessiva  
di Maiora Despar  
Centro Sud

450

gli store in  
franchising

Questo l'obiettivo che si prefigge Maiora (Despar Centro Sud), dopo la conclusione dell'acquisizione Regina che amplia la rete sia Despar sia Altasfera

# Diventare leader nel centro sud

📍 Marina Bassi

Con l'inaugurazione del Cash & Carry Altasfera a Zumpano (Cs), il tredicesimo nel territorio, **Maiora Despar Centro-Sud** rafforza la sua presenza in Calabria a conferma della sua strategia di espansione con un'offerta di oltre 16.000 referenze, tra prodotti specializzati e locali destinati al target alberghiero, alla ristorazione e ai bar. La particolarità di questa apertura consiste soprattutto nel fatto che

con **questo store si conclude l'acquisizione che Maiora ha fatto, di recente, del Gruppo Regina (Crai)**, storica azienda operante in Calabria e Basilicata, che ha portato Maiora a incorporare **10 store diretti tra supermercati (5) e cash & carry (5)**, in precedenza a insegna Elefante) oltre a **circa 70 affiliati con le insegne Crai e Cuor di Crai**. L'operazione ha incrementato la presenza di Maiora nel mercato calabre-



**PIPPO CANNILLO**  
AD DI MAIORA DESPAR  
CENTRO SUD

se, portando i punti di vendita totali a oltre 115 tra gestiti sia direttamente sia in franchising. Gli altri 4 cash & carry (a Melissano, Corigliano, Catanzaro e Tito Scalo) sono già stati riconvertiti nella formula Altasfera. Grazie all'accordo, i 206 lavoratori del Gruppo Regina sono stati integrati nel team Maiora, che ora conta oltre 2.600 dipendenti. Questo consolidamento riflette la volontà del gruppo guidato

da **Pippo Cannillo**, Ad di Maiora Despar Centro Sud, di continuare a crescere, rafforzando la sua posizione a livello tanto al dettaglio quanto all'ingrosso con la firma Altasfera leader di mercato per i professionisti del settore. "Si tratta di un'operazione che ha permesso alla nostra azienda di espandersi ulteriormente in un territorio su cui puntiamo da anni grazie a determinazione, dedizione, professionalità, ma soprattutto responsabilità verso il territorio -afferma Pippo Cannillo-. La strategia adottata si è rivelata ambiziosa, ma di successo, in una regione strategica come la Calabria in cui, con la rete che oggi abbiamo, siamo certi di poter offrire alla clientela un servizio ancora più capillare ed efficiente, in linea con i nostri standard qualitativi".

Che il **franchising sia una leva importante per Maiora** è stato anche evidenziato nel corso della **Convention per gli Affiliati**, che si è tenuta di recente in Puglia e che ha visto tutto il mondo Despar confrontarsi sui temi legati a come un player come Despar, con i suoi soci, possa evolvere nel prossimo futuro e mantenere il passo con le trasformazioni richieste dal mercato. Un discorso che, come ha sottolineato il **direttore franchising Despar Centro-Sud, Francesco di Nardo**, nel corso della tavola rotonda moderata dalla direttrice di Mark Up e Gdowek **Cristina Lazzati**, riguarda in particolare il formato delle **superette**. "Lo sviluppo delle superfici minori di 600 mq è strettamente legato al franchising -precisa de Nardo- perché garantisce a imprenditori associati, affiliati e soci di piccole dimensioni la possibilità di gestire un'attività, anche in periodi difficili come è successo questi anni, che hanno visto le superette passare, in tempi rapidissimi, da momenti positivi a livello di vendita e di fidelizzazione grazie alla loro capacità di adattarsi in modo veloce alle si-



tuazioni, a serie difficoltà. Per questo un gruppo come Maiora e Despar sono in grado di capire come rispondere alla crisi strutturale del formato, e anche alla crisi di 'vocazioni' tra le nuove generazioni. Far parte di un gruppo internazionale offre delle opportunità uniche -continua Di Nardo- perché ci consente di avvalerci dell'esperienza Spar di altri Paesi (come in Olanda) che hanno già vissuto e superato questa sfida. Per noi, vuol dire applicare anche alle superfici di minori dimensioni le logiche che, come gruppo Maiora, abbiamo avviato con gli affiliati su strutture fino ai 400 mq". Altri progetti sono in corso di definizione e saranno presentati per la fine dell'anno.

★ Con l'apertura del Cash & Carry Altasfera di Zumpano (Cs), Maiora Despar Centro-Sud rafforza la sua presenza in Calabria e conclude l'acquisizione di Gruppo Regina (Crai), con 10 super store diretti, 5 C+C e oltre a 70 affiliati tra Crai e Cuor di Crai

GUARDA IL VIDEO

